

PRESSEMITTEILUNG 10/03_3

Professionelle Auftragserstellung für die Investitionsgüterindustrie - PiSA verwendet [Logik-Produktkonfiguration

Berlin, 30.10.2003: Die PiSA repository technologies GmbH integriert den [Logik-Produktkonfigurator ihre CRM-Lösung PiSA sales 3.0. Eine effiziente und professionelle Angebotserstellung im Vertrieb individueller und komplexer Produkte und Leistungen ist Realität geworden.

Die projektorientierte CRM-Lösung PiSA sales ermöglicht durch die Einbindung der [Logik-Software umfassenden Mehrwert bei der Erstellung von Angeboten. Mit Hilfe des neuen Werkzeugs können Vertriebsmitarbeiter jetzt jederzeit Produkte komfortabel konfigurieren. Die dafür notwendigen Definitionen der Produkt-, Entscheidungs- und Prozesslogik werden durch eine Baustein-Bibliothek unterstützt. Mit Hilfe der OCX-Technologie ist die Angebotskonfiguration vollständig in die PiSA sales Produkt- und Projektdatenbank integriert. Die Werkzeuge sind dadurch stets mit den aktuellsten Stücklisten-Daten versorgt und nahtlos in den Angebotserstellungsprozess eingebunden. Somit ist sichergestellt, dass Angebote, die mit dem [Logik-Konfigurator bestimmt werden, im Auftragsfall über die ERP-Kopplungsbausteine von [Logik in allen gängigen ERP-Systemen übertragen werden (u.a. proALPHA, Baan, Infor).

Mit Verwendung der state-of-the-art-Technologie von [Logik belegt PiSA seinen Innovationsvorsprung im Bereich projektorientierter Customer Relationship Management-Systeme. Varianten- und Auftragsfertiger erhalten mit PiSA sales 3.0 eine zukunftsweisende Vertriebslösung. Durch Aufwandsreduzierung im Vertrieb und eine unternehmensweite Wissensbasis werden nachhaltige Wettbewerbsvorteile geschaffen.

Die seit 1989 erfolgreich agierende Gesellschaft PiSA repository technologies mbH mit Sitz in Berlin ist ein Technologieunternehmen mit eigenen Produkten in den Bereichen Customer Relationship Management und Middleware Systeme. Insbesondere für Kunden im Maschinen- und Anlagenbau sowie allgemein für den Vertrieb komplexer Produkte & Leistungen bietet PiSA maßgeschneiderte Vertriebsinformationslösung mit hohem Standardanteil. PiSA-Produkte sind auf über 35.000 Arbeitsplätzen namhafter Unternehmen weltweit im Einsatz.

[Logik software & consulting GmbH, Lampertheim, ist ein unabhängiges Software- und Beratungshaus und entwickelt Lösungen im Bereich der entscheidungsorientierten Geschäftsprozesse. [Logik verfügt über langjährige Erfahrungen in den Bereichen Produktkonfiguration, Variantenmanagement, CRM,ERP und CAD. Mehr Informationen unter www.logik-gmbh.de

Diese Pressemitteilung kann unter www.pisa.de, Stichwort News & Events abgerufen werden.

Bei Rückfragen wenden Sie sich bitte an: Christian Weisz, PiSA GmbH, Tel: +49(0)30 810 700 36, weisz@pisa.de oder Eva Paulus, Paulus PR, Tel: +49(0)30-788 64 46, paulus@snafu.de