

PRESSEMITTEILUNG

bielomatik Leuze: Erster Arbeitstag mit PiSA sales

Berlin, Neuffen 08. Mai 2007: Pünktlich zum 02. Mai 2007 wurde das CRM-System PiSA sales bei der bielomatik Leuze GmbH & Co. KG produktiv geschaltet. Der vertriebliche Innen- und Außendienst des Unternehmens nutzt nun PiSA sales.

Die bielomatik Leuze GmbH & Co. KG ist ein international führendes Maschinenbau-Unternehmen mit 1.000 Mitarbeitern weltweit. Nach erfolgreicher Einführung vertraut das Unternehmen bielomatik künftig auf die CRM-Lösung PiSA sales bei der Pflege seiner Kundenbeziehungen. Ab sofort werden die Sparten Papierverarbeitung, Schmier- und Kunststofftechnik im Innen- und Außendienst durch PiSA sales 4D unterstützt.

Mit Abschluss der ersten Projektphase steht den Mitarbeitern von bielomatik die professionelle Kontaktverwaltung mit PiSA sales zu Verfügung. Zudem wurde das vorhandene ERP-System Baan in die CRM-Lösung integriert.

PiSA sales wird das professionelle Kontaktmanagement, die Steuerung und Bearbeitung von Vertriebsprojekten, die Angebotskonfiguration sowie das Kampagnenmanagement im Marketing erleichtern.

In den nun folgenden Projektschritten werden zusätzlich die PiSA sales Module marketing, quoting (Angebotserstellung), der integrierte Produktkonfigurator sowie das PiSA sales service Modul implementiert. Den Außendienstmitarbeitern von bielomatik wird PiSA sales zudem sämtliche gewünschte Kundeninformationen im mobilen Einsatz zur Verfügung stellen; diese Informationen können mit dem Enterprise-System synchronisiert werden.

Ebenfalls geplant ist die Bereitstellung von Schnittstellen zu dem PLM-System Agile PLM sowie dem Archivsystem ELO enterprise. Durch die vielfältigen Mehrwerte der Lösung und die enge Verzahnung mit der IT-Infrastruktur wird mit PiSA sales die dritte strategische Business-Applikation neben Baan und Agile PLM im Unternehmen geschaffen.



Über bielomatik Leuze GmbH & Co. KG

Das traditionsreiche Unternehmen ist einer der führenden Hersteller von Querschneidern für Formatpapiere, Maschinen zur Schreibwaren-Herstellung, Produktionssystemen für intelligente Etiketten / RFID-Technik, Kunststoffschweißmaschinen sowie Zentral- und Minimalmengenschmieranlagen. Von Hans Biel im Jahre 1946 gegründet, gehört bielomatik heute zur weltweit operierenden Leuze-Gruppe.

Weitere Informationen unter **www.bielomatik.de**

Über PiSA sales GmbH

Ausgehend von den Standorten Berlin und Karlsruhe bietet die PiSA sales GmbH im gesamten deutschsprachigen Raum kundennahe CRM-Lösungen zur nachhaltigen Verbesserung der Wettbewerbsposition unserer Kunden. Im Geschäftsjahr 2006 konnte die PiSA sales GmbH einen Umsatzzuwachs in Höhe von 47 Prozent gegenüber dem Vorjahr aufweisen. PiSA-Produkte sind auf über 35.000 Arbeitsplätzen namhafter Unternehmen weltweit im Einsatz.

Weitere Informationen unter **www.pisasales.de**, **www.pisa.de**

Bei Rückfragen wenden Sie sich bitte an:

Stefan Meier, PiSA sales GmbH, Tel: +49(0)30 810 700-76, meier@pisasales.de